



THE IMPACT OF CHANGE

HOW MUCH
CAN YOUR
SUPPLY CHAIN TAKE?

Release Cycles

SFI - 6 Month
Suite/SCX - 12 Month

6 - 18 Month
12 - 24 Month

over 12 Month
over 24 Month

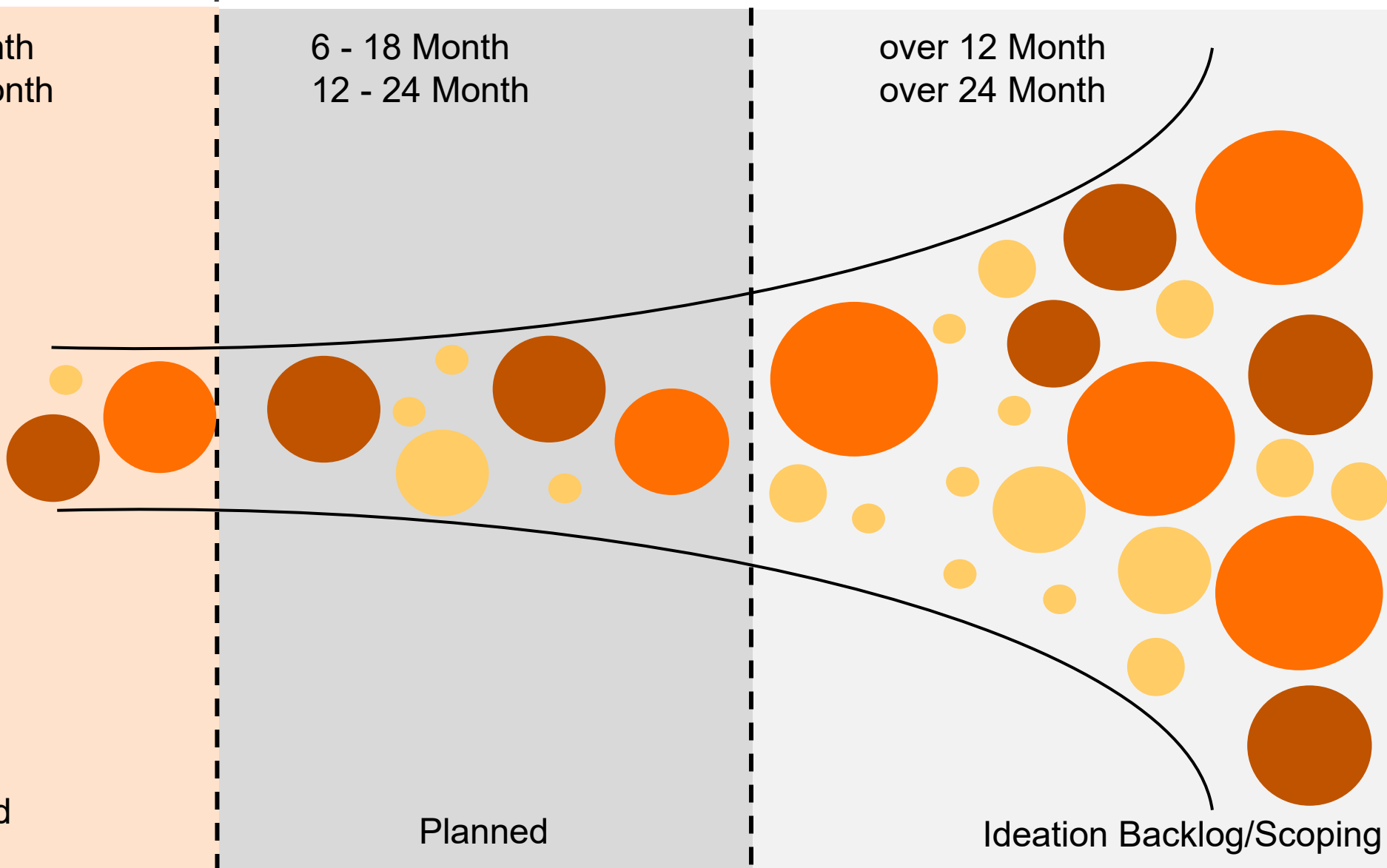
Output

Input

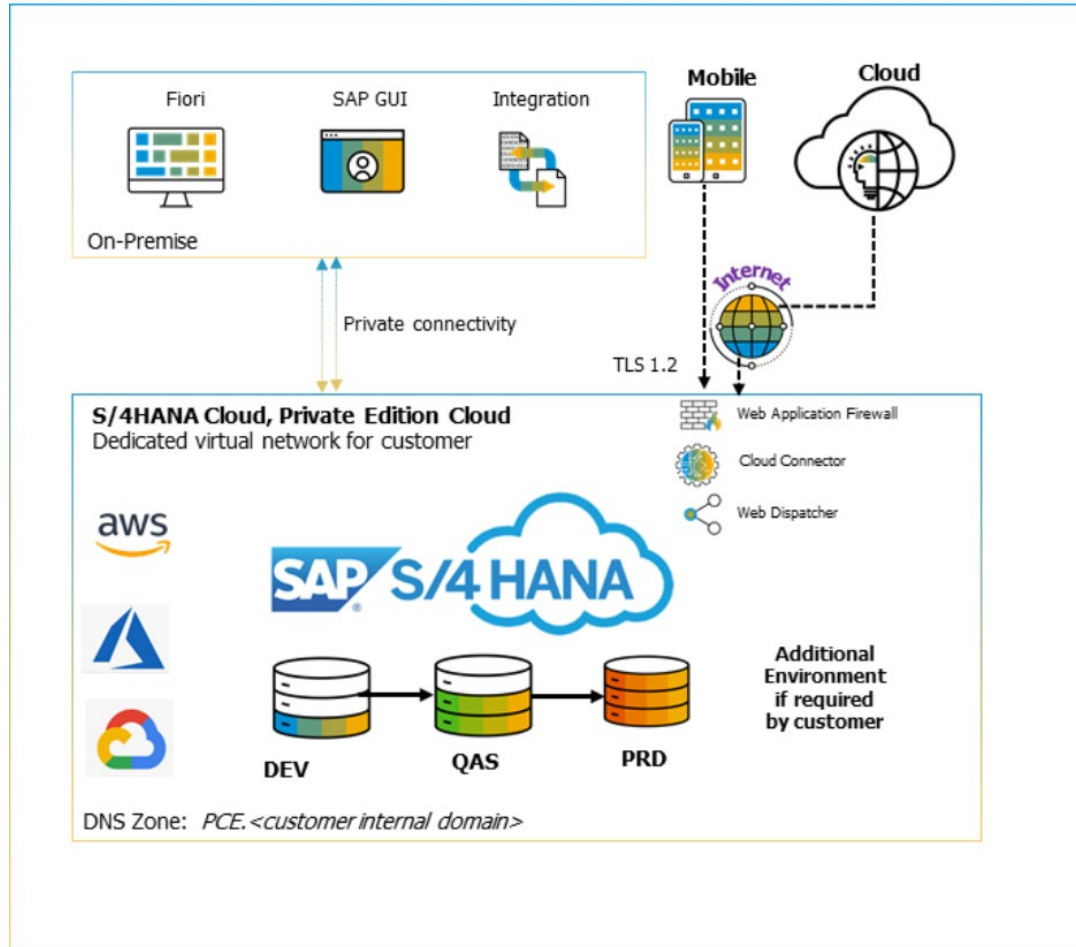
Scheduled

Planned

Ideation Backlog/Scoping



S/4 HANA Cloud – Private Edition



SAP[®] Certified
Integration with SAP S/4HANA[®] Cloud



SAP S/4HANA Cloud Extensibility Big Picture



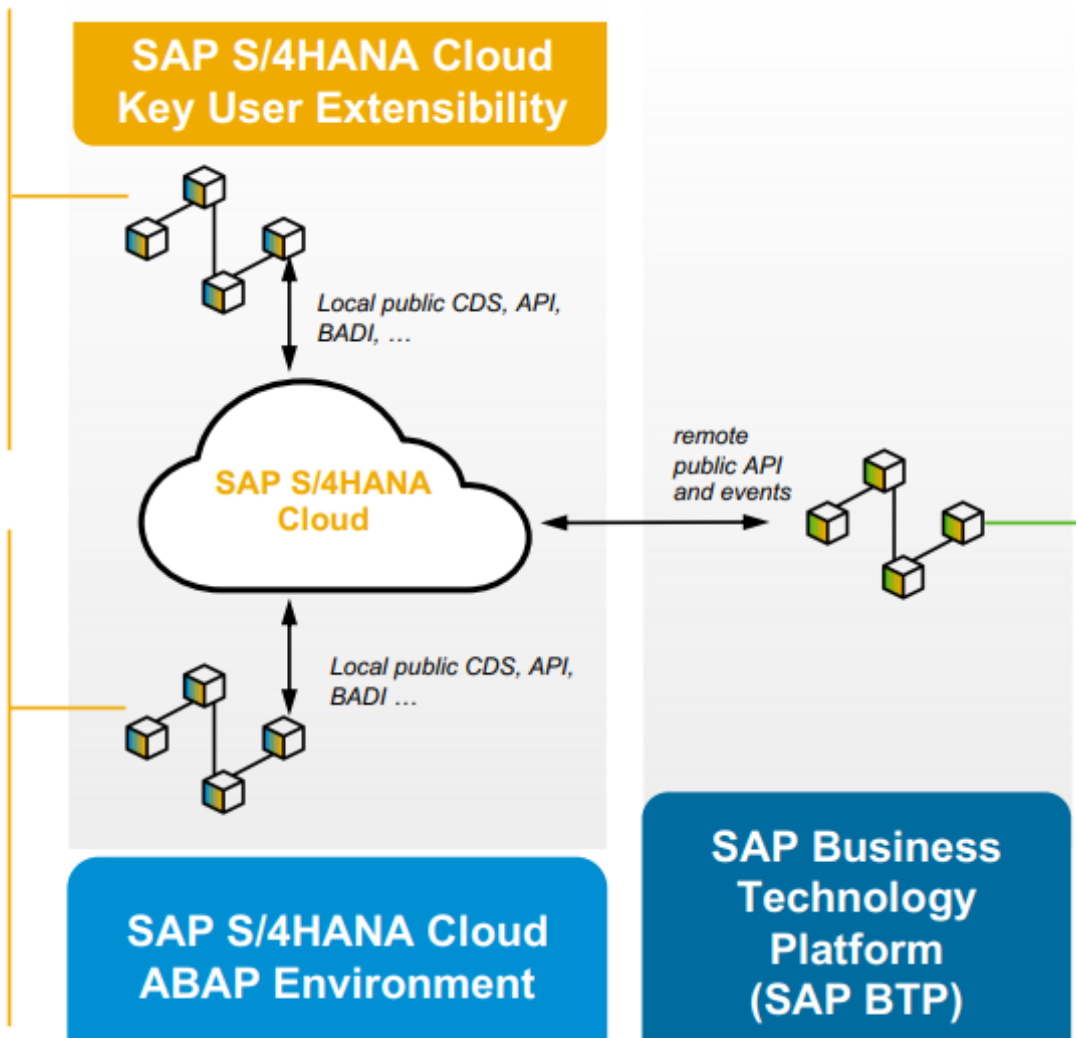
Key User Extensibility

- UI field layout, custom forms and templates
- Custom analytics via CDS views
- Custom Business Objects
- Custom business logic using Cloud BADIs



Developer Extensibility (EA)

- Develop custom ABAP code
- Extensions of SAP S/4HANA Cloud solutions
- Partner extensions
- Directly on SAP S/4HANA stack



Side-by-side Extensibility

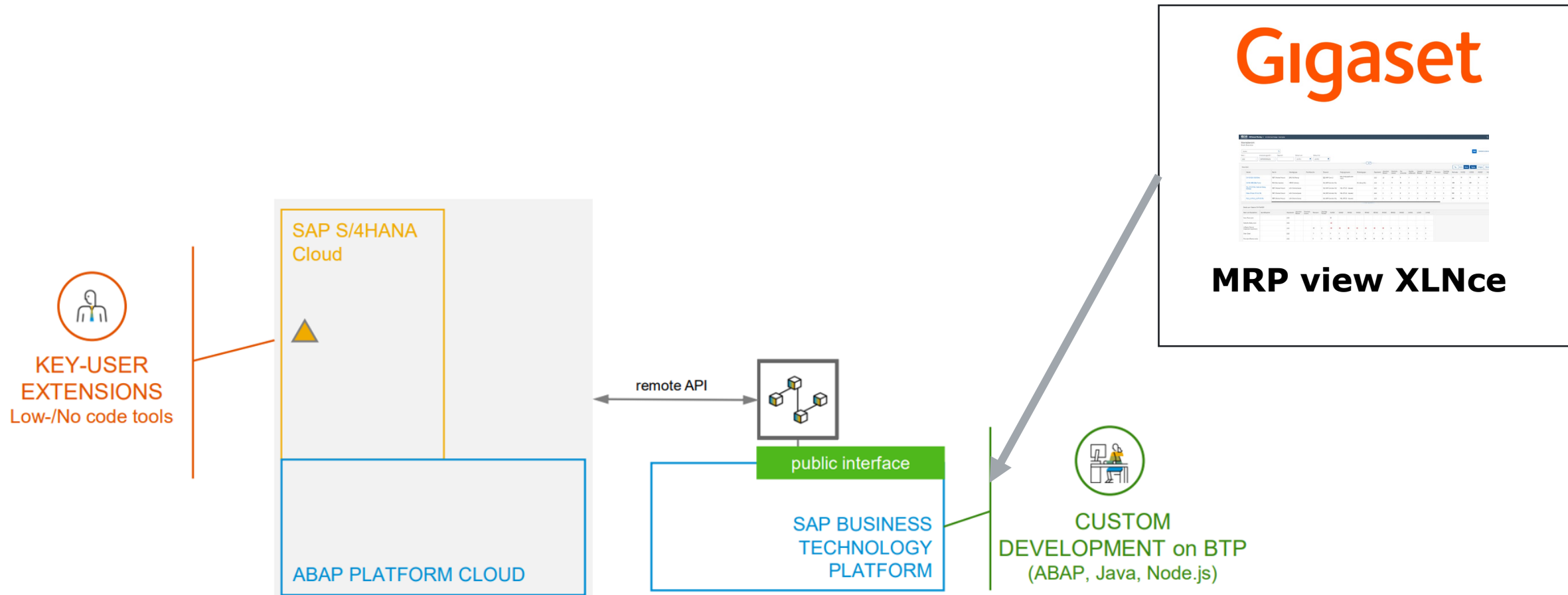
Integration with SAP BTP services

- AI business services
- Process automation
- Data marts and analytics
- Data science and intelligence
- IoT and big data

Develop custom code

- Develop extensions and SaaS solutions in ABAP, Java, or Node.js

S/4 HANA Cloud – Public Edition



MRP view XLNce goes SAP App Store



Step 1 | Develop Solution

Review the planning and development resources that are available to you to help **build or integrate a solution**.

[More](#)

Step 2 | Validate Solution

If you haven't done already, [apply to SAP PartnerEdge – Build](#).

Register and submit your solution for an Application Readiness Check (ARC).

[More](#)

Step 3 | Publish Solution

Now that your solution has been validated, you are in a position to **publish it on the SAP Store**.

Step 4 | Market & Sell Solution

It's time to start **marketing, selling, and generating demand**. Helpful resources will assist you in commercializing and go-to-market activities.

[More](#)



SUCCESS DAYS '23

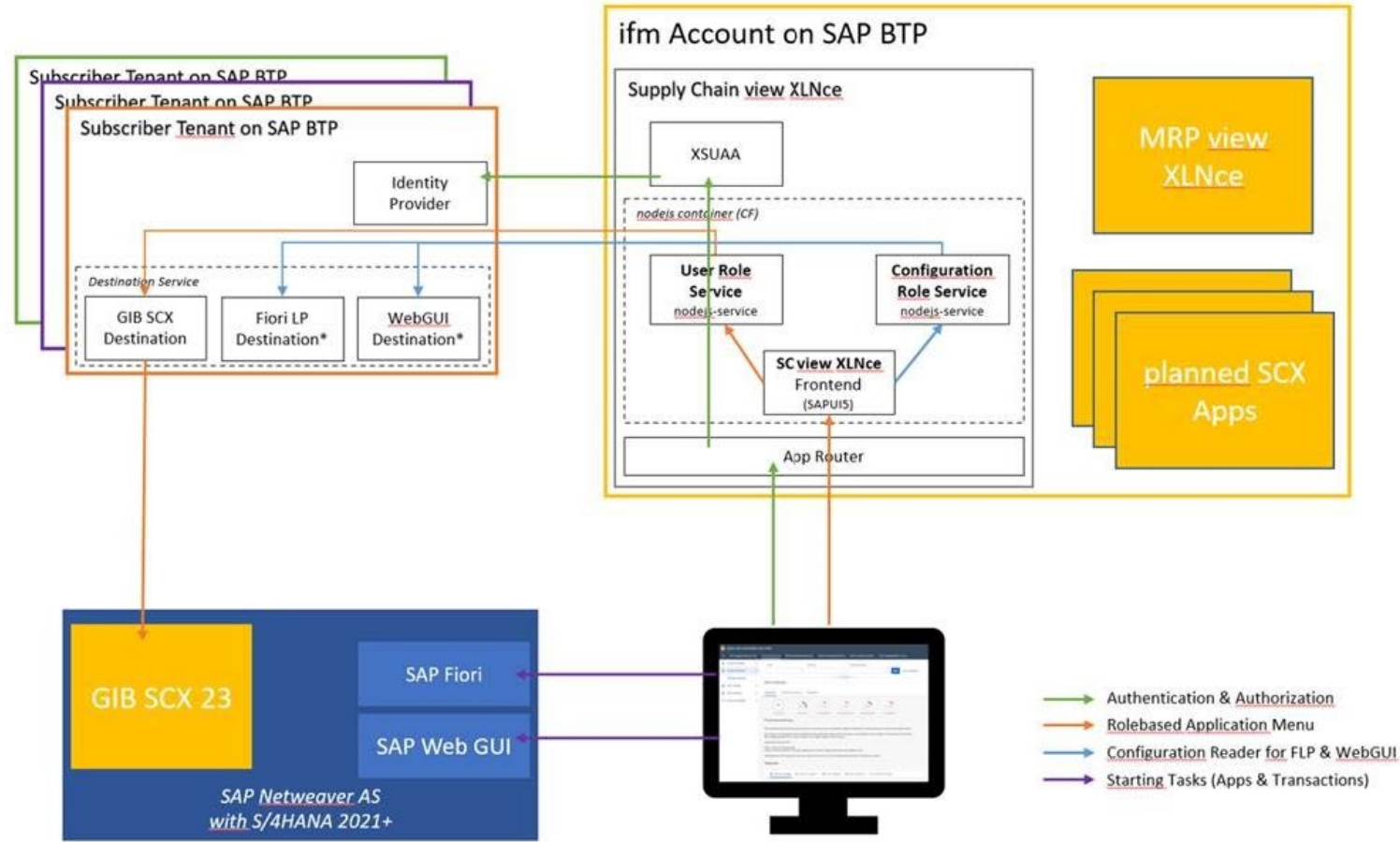
Supply Chain Process XLNce for Procurement

An ifm supply chain solution for strategic buyers



Architecture draft for supply chain view XLNce

Initial state Q4 / 2022



SUCCESS DAYS '23

Thank you
for your Attention!



Disclaimer

Diese Präsentation umreißt unsere allgemeine Produktausrichtung und sollte nicht als verlässliche Grundlage einer Kaufentscheidung dienen. Diese Präsentation unterliegt nicht Ihrem Lizenzvertrag oder irgendeiner anderen Vereinbarung mit GIB/ifm. GIB/ifm hat keinerlei Verpflichtung, irgendeinen in dieser Präsentation skizzierten Geschäftsverlauf zu verfolgen oder irgendeine in dieser Präsentation erwähnte Funktionalität zu entwickeln oder freizugeben. Diese Präsentation und die Strategie sowie mögliche zukünftige Entwicklungen sind unverbindlich und können jederzeit und aus jedwedem Grund durch GIB/ifm ohne Benachrichtigung verändert werden. Dieses Dokument enthält keinerlei Garantie/Gewährleistung irgendeiner Art, weder ausdrücklich noch implizit, einschließlich der - aber nicht beschränkt auf die - Zusicherung allgemeiner Marktgängigkeit und Tauglichkeit für einen bestimmten Zweck, oder Nicht-Verletzung der Rechte Dritter. GIB/ifm übernimmt keinerlei Verantwortung für Fehler oder Auslassungen in diesem Dokument, außer wenn solche Schäden durch GIB/ifm absichtlich oder grob fahrlässig verursacht wurden.

Alle Rechte vorbehalten. Alle anderen Produktnamen und/oder Dienstleistungen sowie die entsprechenden Logos sind Marken oder eingetragene Marken der jeweiligen Firmen. Die Angaben im Text sind unverbindlich und dienen lediglich der Information.

